

# IMPACT

Assessing Young Entrepreneurial Skills



## Diccionario

### IMPACT Programa de Emprendimiento Juvenil de Autoevaluación en Línea

El apoyo de la Comisión Europea para la producción de esta publicación no constituye una aprobación del contenido, que refleja únicamente los puntos de vista de los autores, y la Comisión no se hace responsable del uso que pueda hacerse de la información contenida en el mismo.



Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union

|          |    |
|----------|----|
| <b>A</b> | P2 |
| <b>B</b> | P2 |
| <b>C</b> | P2 |
| <b>D</b> | P3 |
| <b>E</b> | P3 |
| <b>F</b> | P4 |
| <b>G</b> | P4 |
| <b>H</b> | P4 |
| <b>I</b> | P5 |
| <b>J</b> | P5 |
| <b>K</b> | P6 |
| <b>L</b> | P6 |
| <b>M</b> | P6 |
| <b>N</b> | P6 |
| <b>O</b> | P6 |
| <b>P</b> | P6 |
| <b>Q</b> | P7 |
| <b>R</b> | P7 |
| <b>S</b> | P8 |
| <b>T</b> | P8 |
| <b>U</b> | P8 |
| <b>V</b> | P9 |
| <b>W</b> | P9 |
| <b>X</b> | P9 |
| <b>Y</b> | P9 |
| <b>Z</b> | P9 |



### Ambigüedad

Que puede entenderse de varios modos o admitir distintas interpretaciones y dar, por consiguiente, motivo a dudas, incertidumbre o confusión.

### Ambiguo

Incierto, dudoso, que tiene al menos dos vías de afrontarse.

### Apelar

Recurrir a alguien o algo en cuya autoridad, criterio o predisposición se confía para dirimir, resolver o favorecer una cuestión.

### Aplicar

Emplear, administrar o poner en práctica un conocimiento, medida o principio, a fin de obtener un determinado efecto.

### Aporte

Contribución, participación, ayuda.

### Asequible

Que puede conseguirse o alcanzarse.

### Asertivo

Dicho de una persona: Que expresa su opinión de manera firme.

### Audiencia

Público que atiende o que asiste a un acto o evento.

### Auto-regulación

Regularse por sí mismo.



### Coalición

Unión transitoria de personas, grupos políticos o países con un interés determinado.

### Competencia

Aptitud.

### Comportamiento no asertivo

Suele ser emocionalmente deshonesto, indirecto, inhibido y abnegado, y está motivado por el afán de evitar situaciones desagradables, tensión, conflicto y confrontación.

|          |    |  |
|----------|----|--|
| <b>A</b> | P2 |  |
| <b>B</b> | P2 | <b>Constructivo</b><br>Productivo, provechoso.   |
| <b>C</b> | P2 | <b>Contrato de explotación</b><br>Modelo de contrato de arrendamiento de empresa por el que el arrendador cede al arrendatario un local o establecimiento para su explotación empresarial.   |
| <b>D</b> | P3 |  |
| <b>E</b> | P3 | <b>Contribuir</b><br>Ayudar y concurrir con otros al logro de algún fin.   |
| <b>F</b> | P4 | <b>Creación de valor</b><br>Es la capacidad que tienen las empresas o sociedades para generar riqueza o utilidad.  |
| <b>G</b> | P4 |  |
| <b>H</b> | P4 |  |
| <b>I</b> | P5 |  |
| <b>J</b> | P5 |  |
| <b>K</b> | P6 | <b>Declaración de visión</b><br>Es un texto que da una idea general de dónde quieres estar dentro de unos años. No se trata de un lugar físico, sino de la situación en la que te gustaría verte en el futuro. Es también una forma de comunicar tu propósito de vida y tus valores. |
| <b>L</b> | P6 |  |
| <b>M</b> | P6 | <b>Déficit</b><br>Falta o escasez de algo que se considera necesario.  |
| <b>N</b> | P6 | <b>Delegar</b><br>Encargar, comisionar, encomendar.  |
| <b>O</b> | P6 |  |
| <b>P</b> | P6 | <b>Desempeño</b><br>Práctica, actuación, ejecución de una tarea.   |
| <b>Q</b> | P7 |  |
| <b>R</b> | P7 |  |
| <b>S</b> | P8 |  |
| <b>T</b> | P8 | <b>Eficacia</b><br>Capacidad de lograr el efecto que se desea o se espera.   |
| <b>U</b> | P8 | <b>Ensamblar</b><br>Unir, juntar, ajustar.   |
| <b>V</b> | P9 | <b>Entorno del proyecto</b><br>Ambiente empresarial relacionado con los recursos, socios, usuarios y demás partes interesadas que interaccionan con el proyecto.   |
| <b>W</b> | P9 |  |
| <b>X</b> | P9 |  |
| <b>Y</b> | P9 | <b>Esbozar</b><br>Bosquejar, trazar.   |
| <b>Z</b> | P9 | <b>Estandar</b><br>Que sirve como tipo, modelo, norma, patrón o referencia.<br><br><b>Estrategia</b><br>Trazado para dirigir un asunto hacia unos objetivos ya marcados.   |



|          |    |  |
|----------|----|--|
| <b>A</b> | P2 |  |
| <b>B</b> | P2 |  |
| <b>C</b> | P2 |  |
| <b>D</b> | P3 |  |
| <b>E</b> | P3 |  |
| <b>F</b> | P4 | <p><b>Ética</b><br/>Moralidad de una persona o entidad.</p>  <p><b>Filtrar datos</b><br/>Seleccionar datos o aspectos para configurar una información.</p> <p><b>Fiscal</b><br/>Relacionado con los impuestos y con la hacienda pública.</p> <p><b>Flujo de caja</b><br/>Hace referencia a las salidas y entradas de dinero que tiene una empresa o proyecto en un período determinado.</p>   |
| <b>G</b> | P4 |  |
| <b>H</b> | P4 |  |
| <b>I</b> | P5 |  |
| <b>J</b> | P5 |  |
| <b>K</b> | P6 |  |
| <b>L</b> | P6 |  |
| <b>M</b> | P6 |  |
| <b>N</b> | P6 |  |
| <b>O</b> | P6 | <p><b>Gerente</b><br/>Persona que lleva la gestión administrativa de una empresa o institución.</p> <p><b>Gestión de riesgos</b><br/>el proceso que se utiliza para identificar y evaluar los riesgos que corre una empresa, y a la creación de un plan para disminuir o controlar dichos riesgos.</p> <p><b>Gestionar el equilibrio</b><br/>Encontrar el balance entre la parte creativa y la parte organizativa de un proceso.</p>  |
| <b>P</b> | P6 |  |
| <b>Q</b> | P7 |  |
| <b>R</b> | P7 |  |
| <b>S</b> | P8 |  |
| <b>T</b> | P8 |  |
| <b>U</b> | P8 |  |
| <b>V</b> | P9 | <p><b>Hito</b><br/>Persona, cosa o hecho clave y fundamental dentro de un ámbito o contexto (no sirve como medición del progreso del proyecto o empresa).</p> <p><b>Hoja de ruta</b><br/>Documento en el que constan las instrucciones e incidencias de un proceso que abarca un período de tiempo.</p>   |
| <b>W</b> | P9 |  |
| <b>X</b> | P9 |  |
| <b>Y</b> | P9 |  |
| <b>Z</b> | P9 |  |

|   |    |
|---|----|
| A | P2 |
| B | P2 |
| C | P2 |
| D | P3 |
| E | P3 |
| F | P4 |
| G | P4 |
| H | P4 |
| I | P5 |
| J | P5 |
| K | P6 |
| L | P6 |
| M | P6 |
| N | P6 |
| O | P6 |
| P | P6 |
| Q | P7 |
| R | P7 |
| S | P8 |
| T | P8 |
| U | P8 |
| V | P9 |
| W | P9 |
| X | P9 |
| Y | P9 |
| Z | P9 |



### Impacto

Efecto producido en la opinión pública por un acontecimiento.

### Implementar

Poner en funcionamiento o aplicar métodos, medidas, etc. para conseguir cumplir nuestras metas.

### Incertidumbre

Duda, titubeo que nos provoca unas expectativas de dudosa capacidad de materialización.

### Incubadora de emprendimiento

Es una organización diseñada con el objetivo de ayudar a crear empresas jóvenes y apoyar a los emprendedores en cuanto a las cuestiones técnicas y financieras.

### Indicador

Muestra algo a través de indicios y señales.

### Indicadores financieros

Son marcadores que le permiten a dueños de empresas, realizar un análisis financiero de la situación de la misma en un período determinado.

### Información parcial o ambigua

Cuando no se tiene la suficiente información o esta no es de la calidad suficiente para ser capaz de llegar a una conclusión o resultados deseados.

### Innovador

Con una contribución/característica que es nueva, novedosa, interesante, con posibilidades.

### Integridad

Honradez, honestidad, rectitud.

### Interacción

Acción que se ejerce recíprocamente entre dos o más objetos, personas, agentes, fuerzas, funciones, etc.

### Inversión de capital

Consiste en inyectar fondos en una empresa o proyecto de forma externa, teniendo normalmente un objetivo principal. Para ponernos en contexto, una inversión de capital no es más que apostar por un negocio, en el cual el inversor ofrece dinero para obtener una parte de la empresa.

### Involucrado

Incluido, implicado.



|          |    |   |
|----------|----|---|
| <b>A</b> | P2 |   |
| <b>B</b> | P2 |   |
| <b>C</b> | P2 |     |
| <b>D</b> | P3 |   |
| <b>E</b> | P3 |    |
| <b>F</b> | P4 |   |
| <b>G</b> | P4 |   |
| <b>H</b> | P4 |   |
| <b>I</b> | P5 |   |
| <b>J</b> | P5 |    |
| <b>K</b> | P6 |   |
| <b>L</b> | P6 |   |
| <b>M</b> | P6 |   |
| <b>N</b> | P6 |   |
| <b>O</b> | P6 |   |
| <b>P</b> | P6 |   |
| <b>Q</b> | P7 |   |
| <b>R</b> | P7 |  |
| <b>S</b> | P8 |   |
| <b>T</b> | P8 |   |
| <b>U</b> | P8 |  |
| <b>V</b> | P9 |   |
| <b>W</b> | P9 |   |
| <b>X</b> | P9 |   |
| <b>Y</b> | P9 |  |
| <b>Z</b> | P9 |   |

**Licencia**

Permiso para realizar algo de manera legal y/o supervisada por las entidades correspondientes.

**Mentor**

Consejero o guía.

**Modelo de negocio**

Herramienta, cuyo objetivo es conocer el tipo de negocio, metas y procesos de introducción en el mercado del producto o servicio, con sistemas de auto evaluación para verificar el éxito de tu empresa en base a tus metas iniciales.

**Monitorear**

Observar el curso de uno o varios parámetros para detectar posibles anomalías.

**Parte interesada**

Son aquellos individuos o grupos que tienen interés e impacto en una organización y en los resultados de sus acciones.

|          |    |   |
|----------|----|---|
| <b>A</b> | P2 |   |
| <b>B</b> | P2 | <b>Persuadir</b><br>Inducir, mover, convencer a alguien con razones para hacer algo.  |
| <b>C</b> | P2 | <b>Pionero</b><br>Persona que da los primeros pasos en alguna actividad humana.   |
| <b>D</b> | P3 | <b>Priorizar</b><br>Dar prioridad a algo.   |
| <b>E</b> | P3 | <b>Problemas abiertos</b><br>Son problemas planteados con la intención de que surjan diferentes soluciones.   |
| <b>F</b> | P4 | <b>Proceso</b><br>Un conjunto de las fases sucesivas de un fenómeno natural o de una operación artificial.  |
| <b>G</b> | P4 | <b>Promover</b><br>Impulsar el desarrollo o la realización de algo.   |
| <b>H</b> | P4 |   |
| <b>I</b> | P5 | <b>Pronóstico</b><br>Previsión del futuro a partir de indicios.   |
| <b>J</b> | P5 | <b>Propiedad intelectual</b><br>Derecho de explotación exclusiva sobre las obras, que la ley reconoce a su autor durante un cierto periodo de tiempo. |
| <b>K</b> | P6 | <b>Prototipos</b><br>Ejemplar original o primer modelo de algo.   |
| <b>L</b> | P6 |   |
| <b>M</b> | P6 | <b>Proyecto</b><br>Esquema o plan de cualquier trabajo que se hace a su inicio.   |
| <b>N</b> | P6 |   |
| <b>O</b> | P6 |   |
| <b>P</b> | P6 |   |
| <b>Q</b> | P7 |    |
| <b>R</b> | P7 |    |
| <b>S</b> | P8 |   |
| <b>T</b> | P8 |   |
| <b>U</b> | P8 | <b>Recaudación de fondos</b><br>es una actividad organizada o una ocasión en la que se solicita dinero o promesas de donación.                        |
| <b>V</b> | P9 | <b>Recurso</b><br>Medio de cualquier clase que, en caso de necesidad, sirve para conseguir lo que se pretende.  |
| <b>W</b> | P9 |   |
| <b>X</b> | P9 |   |
| <b>Y</b> | P9 | <b>Red (en el trabajo)</b><br>Conjunto de personas relacionadas para una determinada actividad.   |
| <b>Z</b> | P9 | <b>Reducir</b><br>Disminuir.  |
|          |    | <b>Refinar</b><br>Perfeccionar algo adecuándolo a un fin determinado.   |

|          |    |   |
|----------|----|---|
| <b>A</b> | P2 |   |
| <b>B</b> | P2 | <b>Rentabilidad</b><br>Capacidad de producir renta suficiente o remuneradora.   |
| <b>C</b> | P2 | <b>Rentable</b><br>Que produce renta suficiente o remuneradora.   |
| <b>D</b> | P3 | <b>Resultados del proyecto</b><br>Son los cambios finales que se producen como consecuencia de las acciones tomadas durante el transcurso del proyecto.   |
| <b>E</b> | P3 |   |
| <b>F</b> | P4 | <b>Retroalimentación</b><br>Es la acción de ofrecer información a una persona sobre un resultado, a través de, evaluaciones, consejos o incluso comentarios, cuyo objetivo es aportar información para futuras mejoras. |
| <b>G</b> | P4 |   |
| <b>H</b> | P4 |   |
| <b>I</b> | P5 |   |
| <b>J</b> | P5 |   |
| <b>K</b> | P6 | <b>Sostenibilidad</b><br>La habilidad de mantener algo durante largo tiempo sin agotar los recursos o causar grave daño al medio ambiente.  |
| <b>L</b> | P6 |   |
| <b>M</b> | P6 |   |
| <b>N</b> | P6 |   |
| <b>O</b> | P6 |   |
| <b>P</b> | P6 | <b>Terminología</b><br>Conjunto de términos o vocabulario propio de determinada profesión, ciencia o materia.   |
| <b>Q</b> | P7 |   |
| <b>R</b> | P7 | <b>Tributario</b><br>Relacionado con los impuestos y con la hacienda pública.   |
| <b>S</b> | P8 |   |
| <b>T</b> | P8 |   |
| <b>U</b> | P8 |   |
| <b>V</b> | P9 | <b>Usuario</b><br>Persona que usa algo.   |
| <b>W</b> | P9 | <b>Usuario final</b><br>Es aquel individuo que va a manipular o tener acceso de manera directa a un determinado servicio en la última parte de su proceso.  |
| <b>X</b> | P9 |   |
| <b>Y</b> | P9 |   |
| <b>Z</b> | P9 |   |





|   |    |
|---|----|
| A | P2 |
| B | P2 |
| C | P2 |
| D | P3 |
| E | P3 |
| F | P4 |
| G | P4 |
| H | P4 |
| I | P5 |
| J | P5 |
| K | P6 |
| L | P6 |
| M | P6 |
| N | P6 |
| O | P6 |
| P | P6 |
| Q | P7 |
| R | P7 |
| S | P8 |
| T | P8 |
| U | P8 |
| V | P9 |
| W | P9 |
| X | P9 |
| Y | P9 |
| Z | P9 |



### Valor

Grado de utilidad o aptitud de las cosas para satisfacer las necesidades o proporcionar bienestar o deleite.

### Valor comercial

Son aquellas marcas de identidad estratégicas y fácilmente definibles que se usan para diferenciar un producto o empresa en el mercado.

### Valores empresariales

El conjunto de principios éticos y profesionales que las compañías se comprometen a respetar durante toda su actividad.

### Vigente

Dicho de una ley, de una ordenanza, de un estilo o de una costumbre: Que está en vigor y en funcionamiento actualmente.



### Yo gano - tu ganas

Una situación en la que todas las partes involucradas ganan o consiguen algo beneficioso.



# IMPACT

Assessing Young Entrepreneurial Skills



Follow our journey

[www.impactonyouth.eu](http://www.impactonyouth.eu)

